

Compte-rendu du Comité de Centre d'UES du 23 janvier 2008

Ce Comité de Centre d'UES a été l'occasion pour les nouveaux élus de découvrir les thèmes récurrents et les questions d'actualités abordés lors de cette réunion.

1. Questions économiques et industrielles

L'activité commerciale est toujours aussi soutenue. En externe de nouvelles prises de contact et offres ont été effectuées. Le mois de décembre se solde sans aucunes prises de commandes externes mais le mois de janvier s'annonce sous de meilleurs auspices. A suivre d'autant plus que NEXTER Electronics semble attendu sur son développement externe....

Bilan de l'année 2007 : les prises de commandes totales cumulées se montent à 22 676K€ soit - 7 % par rapport à l'objectif. La prise de commandes internes est supérieure à 25% par rapport à l'objectif. Par contre la prise de commandes externes ne représente que 7% de l'objectif ce qui reste marginal compte-tenu des ambitions affichées. Le chiffre d'affaires réalisé est de 24 836K€ pour un objectif budgétaire de 24 458K€. Le chiffre d'affaires internes est supérieur de 4% par rapport à l'objectif tandis que le chiffre d'affaires externes est inférieur à 20% du à des décalages de la part des clients. Le carnet de commande s'élève à 22 273K€ en retrait de 10% par rapport au début de l'année mais la tranche TC1-1 du VBCI n'est pas encore comptabilisé.

2. Volume de la sous-traitance engagée

Activité ingénierie : 33K€

Bilan de l'année 2007 : Le montant de la sous-traitance engagée a été de 394K€ ce qui correspond à un effectif moyen en permanence dans nos locaux de 3,8 personnes.

3. Plan de charge

Industriel : L'adéquation charge/effectif est réalisée sur l'année 2008. La surcharge occasionnée par la campagne de rétrofit anticipée (prévue initialement en 2009) sera traitée par des intérimaires (6 en moyenne sur les 6 premiers mois)

Ingénierie : Sous-activité à court terme. Face à cette situation, la direction entend fiabiliser et lisser la charge, mettre des passerelles entre les différents métiers et faire acquérir de nouvelles compétences via le plan de formation.

4. Effectifs

* Effectif au 31/12/2008:

Par statuts	Effectif inscrit	Par CSP	Effectif inscrit	Effectif NEXTER
CC	139	Cadres	81	77
FD	1	ETAM	69	40
OSD	43	Ouvriers	33	14
Total	183		183	131

- Intérimaires : 5 en surcroit d'activité au 31/12/07 et 8 actuellement
- Heures Supplémentaires du mois de décembre : 186h dont 66h par les intérimaires
- 10 personnes de sociétés extérieures (prestataires) sur notre site dont 1 à l'unité test et 4 à l'unité équipement.
- 0 stagiaire

5. Point sur les embauches

Embauches à venir : 1 cadre commercial, 1 cadre ou technicien tests selon opportunité et 1 contrat d'apprentissage selon opportunité.

6. Point sur les offres en cours

Refonte du Leclerc :

L'enveloppe de l'offre pour NEXTER Electronics est d'environ 30M€. La structure appropriée sera mise en place lorsque le contour de ce projet sera arrêté.

Offre Arabie Saoudite :

Aucune intention de commande de la part du client.

NEXTER va faire une offre ferme sur la fourniture de 110 chars et 10 dépanneurs (OB15).

Offre FRES:

Visite en France du ministre de la défense anglaise le 15/02/08.

Remise d'une offre spontanée sur la base d'un VBCI France.

7. Budget, objectifs et TUO 2008 pour NE

L'augmentation des TUO de l'ordre de 4.8% est due à :

- la diminution du nombre d'heures budgété en 2008,
- l'augmentation de la masse salariale,
- l'augmentation des frais de fonctionnement dont principalement des frais informatiques (+30% due à la régularisation du parc).

Les objectifs n'étant pas finalisés, ce point sera développé lors du prochain Comité d'établissement d'UES.

8. Organisation du service commercial et de la cellule offre

Le service commercial est constitué de 4 commerciaux dont la responsabilité est assurée par notre directeur. Le recrutement d'un nouveau commercial est planifié en 2008.

La cellule offre composée de 3 personnes, est rattachée au responsable équipements. Sa mission est de réaliser les offres à l'exception des offres tests.

9. Allocation d'une prime exceptionnelle

La décision appartient à la direction de NEXTER.

10. Conclusions de la CFDT

Le bilan 2007 montre que notre chiffre d'affaire et nos prises de commande sont essentiellement réalisés par notre client interne NEXTER Systems. Que doit on penser du futur objectif de notre PDG concernant les prises de commandes externes pour 2008 ?

La charge prévisionnelle sur l'année 2008 révèle un sérieux problème: une surcharge non négligeable en production de l'ordre de 30% à partir de septembre et une sous charge importante du bureau d'étude situé entre 30 et 40% dès le mois de juin. Nous serons très attentifs quand aux solutions retenues par la direction concernant ces problèmes de charge.

Toulouse le 23 janvier 2008

*Le monde bouge, l'entreprise change,
ensemble, construisons notre avenir !*